



Formation Courte

17/05/18
24/05/18

Financier

FAFSEA

Durée

2 jours

Contact

Raphaël Hamza

Chargé d'ingénierie formation

02.41.40.21.30

raphael.hamza@educagri.fr

CONNAITRE SON PRIX DE REVIENT POUR ÉTABLIR UNE STRATÉGIE COMMERCIALE EFFICACE

Objectifs

- ⇒ Appréhender la composition d'un prix de revient complet
- ⇒ Développer un tableau de bord efficace et accessible à un public non spécialiste du contrôle de gestion

Contenu

- ⇒ Situer son exploitation dans un environnement économique et dans un territoire (analyse, stratégie)
- ⇒ Qu'est ce qu'un coût de revient ? (schéma de calcul)
- ⇒ La notion de prix (approche comptable et marketing)
- ⇒ Se familiariser avec les outils de gestion (tableau de bord, compte d'exploitation, inventaire)
- ⇒ Définir un mix marketing cohérent (produit, prix, distribution, communication)
- ⇒ Elaborer sa propre grille tarifaire et méthodologie pour adapter sa propre stratégie commerciale

Durée

14 Heures

Intervenant

PICHERIT Olivier

Public concerné

Tout salarié du secteur viticole

Modalités pratiques et inscription

Bulletin d'inscription FAFSEA à compléter en ligne ou à demander au CFPPA Edgard Pisani

Evaluation / Validation

Attestation de formation